

Marek Nowak

Warszawa, dnia 12 czerwca 2023 r.

ul. Wiślana 25

00-347 Warszawa

Stanowisko: Sprzedawca

Pan Michał Kowalski

Prezes Zarządu ABC Sp. z o.o.

ul. Warszawska 3

02-348 Warszawa

## PODANIE O PODWYŻKĘ WYNAGRODZENIA

Szanowny Panie Prezesie,

Zwracam się z uprzejmą prośbą o rozpatrzenie mojego wniosku o podwyższenie dotychczasowego wynagrodzenia z tytułu umowy o pracę na stanowisku Sprzedawca.

Proponuję podwyżkę o 15%, biorąc pod uwagę moje dotychczasowe zaangażowanie, wkład w rozwój firmy oraz poziom wynagrodzeń na porównywalnych stanowiskach w branży.

Swoją prośbę motywuję faktem, że w ostatnim roku nie tylko rzetelnie wykonywałem powierzone mi obowiązki, ale również udało mi się znacznie poprawić wyniki sprzedaży naszego sklepu, osiągając tym samym zamierzone cele przedsiębiorstwa. Wśród najważniejszych osiągnięć mogę wymienić:

- Zwiększenie sprzedaży naszych produktów o 30% dzięki skutecznym technikom sprzedaży.
- Poprawa zadowolenia klientów z 70% do 95% według naszych najnowszych badań satysfakcji klienta.
- Zwiększenie liczby stałych klientów o 200 osób w ciągu ostatnich 6 miesięcy.

Dodatkowo, w ciągu ostatniego roku uczestniczyłem w szeregu szkoleń i kursów specjalistycznych, takich jak:

1. Kurs obsługi klienta - Certyfikat Customer Service Excellence.
2. Szkolenie z zakresu technik sprzedaży.
3. Szkolenie z zakresu zarządzania czasem.

Mam świadomość, że moje obowiązki związane ze stanowiskiem sprzedawcy są wymagające i potrzebują stałego zaangażowania, które zawsze staram się zapewnić. Wierzę, że proponowane podniesienie mojego wynagrodzenia będzie sprawiedliwym odzwierciedleniem mojego wkładu w firmę i zwiększy moje zmotywowanie do dalszej efektywnej pracy.

Mam nadzieję, że powyższe argumenty są wystarczające do rozpatrzenia mojego wniosku i chętnie spotkałbym się, aby omówić tę sprawę osobiście.

Z poważaniem,

Marek Nowak